



Profil d'Entreprise

Partenaire de développement international — Connecter les entreprises africaines aux marchés mondiaux

Qui sommes-nous

African Simba Star PLC transforme les entreprises africaines exportatrices en organisations de classe mondiale — compétitives, conformes, prêtes pour l'investissement et connectées à des acheteurs, partenaires industriels et financiers de premier plan en Asie, en Europe, dans les Amériques et au Moyen-Orient. Plutôt que du conseil ponctuel ou du courtage, nous accompagnons les entreprises dans un parcours de transformation structuré couvrant la gouvernance, l'excellence opérationnelle, la conformité internationale et la compétitivité commerciale, tout en facilitant un accès durable aux marchés.

Ce que nous livrons

- **Diagnostic d'entreprise** — identifier précisément ce qui empêche une entreprise de fournir les acheteurs internationaux premium, à travers 6 axes d'évaluation (gouvernance, capacités, opérations, conformité, ESG, préparation commerciale).
- **Préparation export & conformité** — combler les écarts face aux exigences de l'UE (EUDR, devoir de vigilance), des États-Unis (sécurité alimentaire, approvisionnement responsable) et de l'Asie (HACCP, ISO 22000, analyses de laboratoire).
- **Qualité & traçabilité** — mettre en place les registres producteurs, la cartographie GPS et la traçabilité par lot que les acheteurs internationaux exigent avant tout contrat de long terme.
- **Identité corporative & dossiers acheteurs** — profils d'entreprise, catalogues produits, fiches techniques et protocoles d'échantillons aux standards internationaux.
- **Développement acheteurs & partenaires** — introductions contrôlées, rendez-vous B2B, missions commerciales et appui à la négociation, qui convertissent l'intérêt en transactions.
- **Investissement & coopération industrielle** — montages acheteur-ancre et financement : offtake, financement d'équipements, fonds de roulement, joint-ventures.

Notre méthode — le funnel d'opportunités en 7 étapes

Valider le dossier → Segmenter le marché → Construire la liste de cibles qualifiées → Approche contrôlée → Validation technique & échantillons → Réunions & term sheets → Transaction. Chaque engagement est protégé par des NDA, un registre des introductions, des messages approuvés et une discipline anti-corruption et de non-contournement. Les chiffres déclarés restent provisoires jusqu'à vérification : la qualité du dossier détermine la qualité des partenaires.

Marchés prioritaires

Corée du Sud • Malaisie • Singapour • Japon • Union européenne • États-Unis & Canada • Moyen-Orient • Afrique et marchés régionaux — séquencés selon leur maturité, leurs exigences et leur pertinence stratégique.

Mandat phare

African Simba Star PLC est le partenaire de développement international de SAMEN Industry S.A. (Cameroun) : une plateforme cacao intégrée combinant agrégation de producteurs, stockage et logistique, développement export et un projet industriel de transformation (masse/liqueur, beurre, tourteau, poudre) dans la zone de Nkongsamba. Les

informations techniques, commerciales et financières détaillées sont disponibles pour les partenaires qualifiés sous confidentialité, après due diligence.

Direction

Prince Etienne FEUBA KETCHA, MBA — Directeur Général. Prince Etienne conduit la mission d'African Simba Star avec une discipline de méthode et de protection : dossiers structurés, preuves vérifiées, introductions contrôlées et relations fondées sur la crédibilité plutôt que sur les promesses. L'exécution numérique est appuyée par le partenaire stratégique **Wouessi Inc.** (Canada).

Engagement : (1) Échange introductif — (2) Revue technique & commerciale sous confidentialité — (3) Qualification du partenaire et conception du pilote — (4) Accord structuré après due diligence.